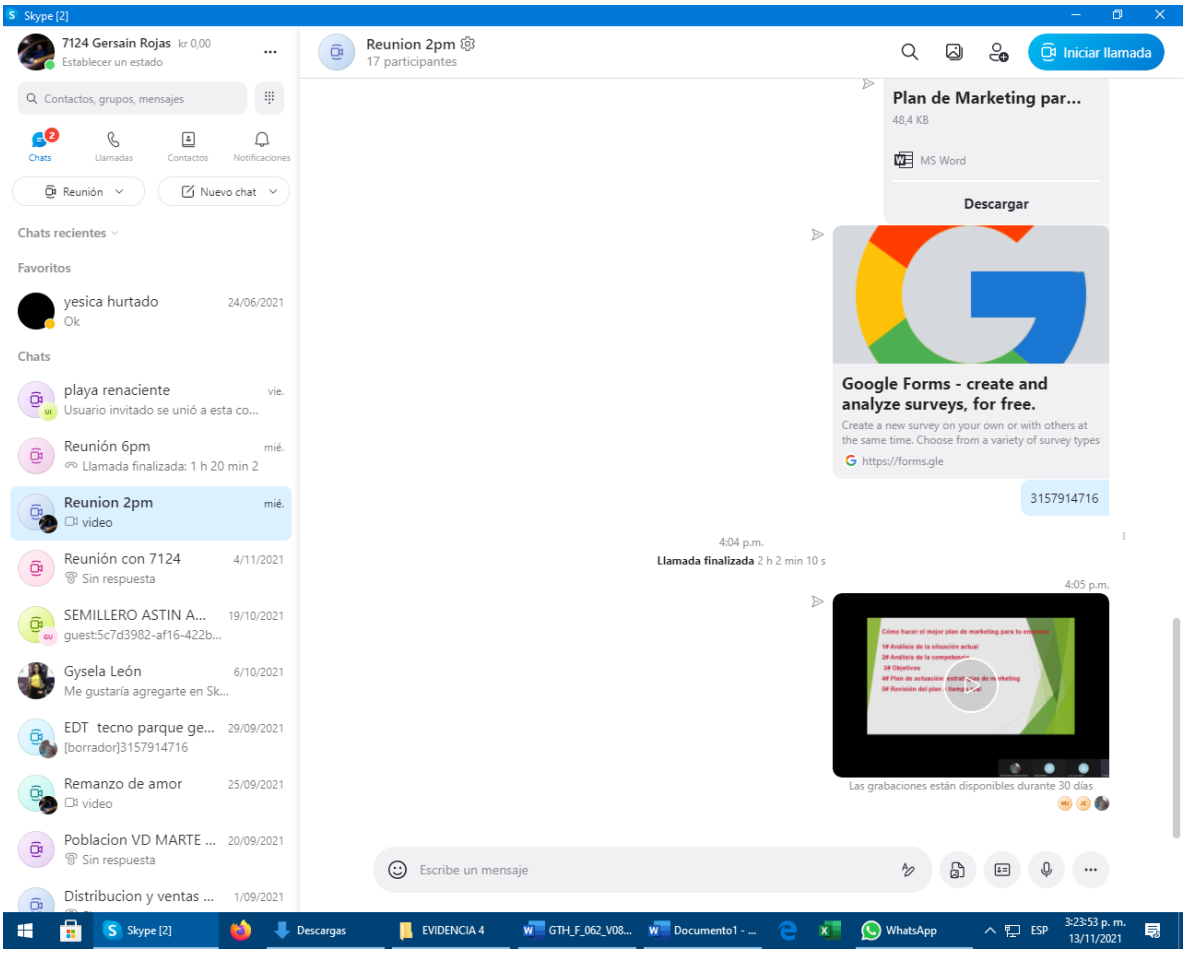
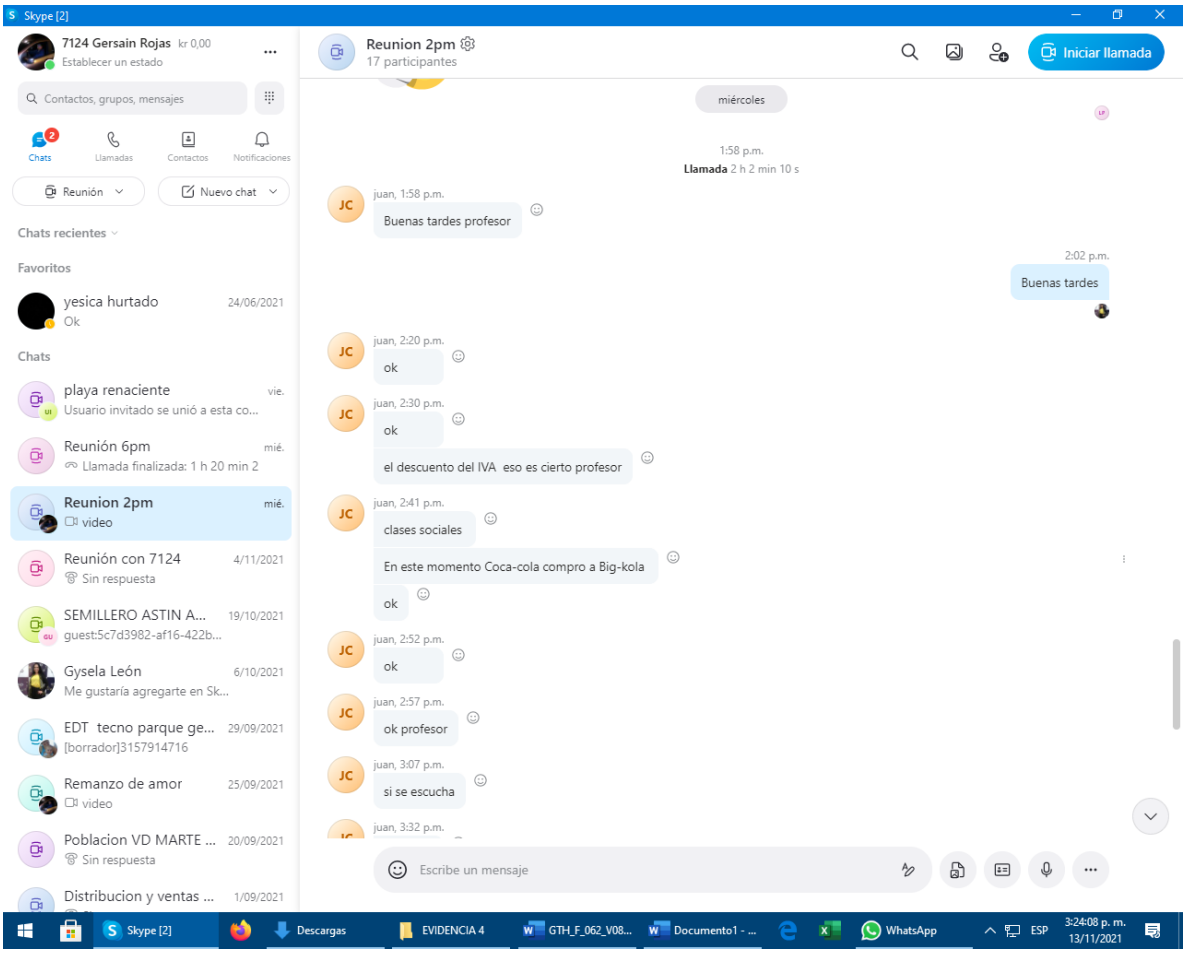
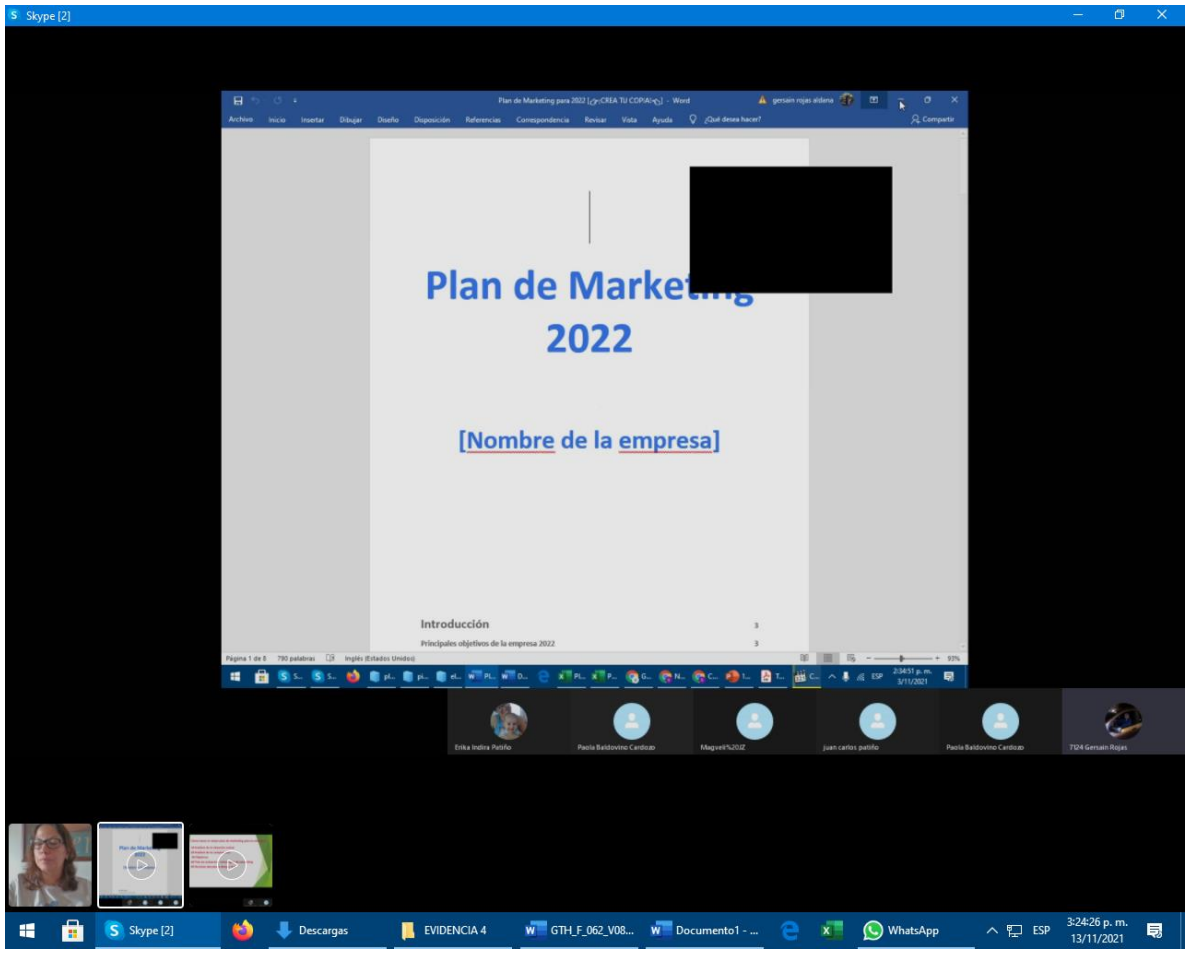
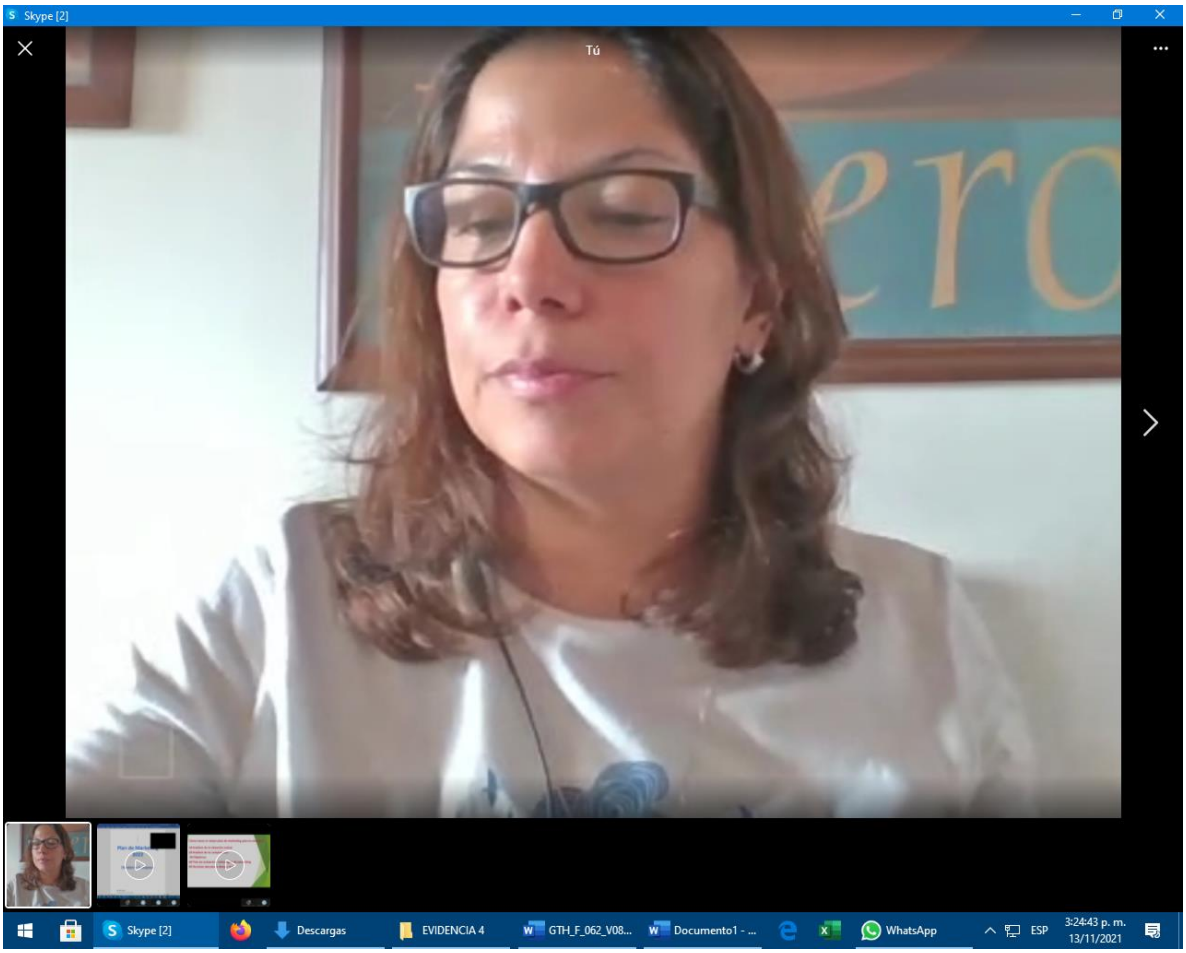
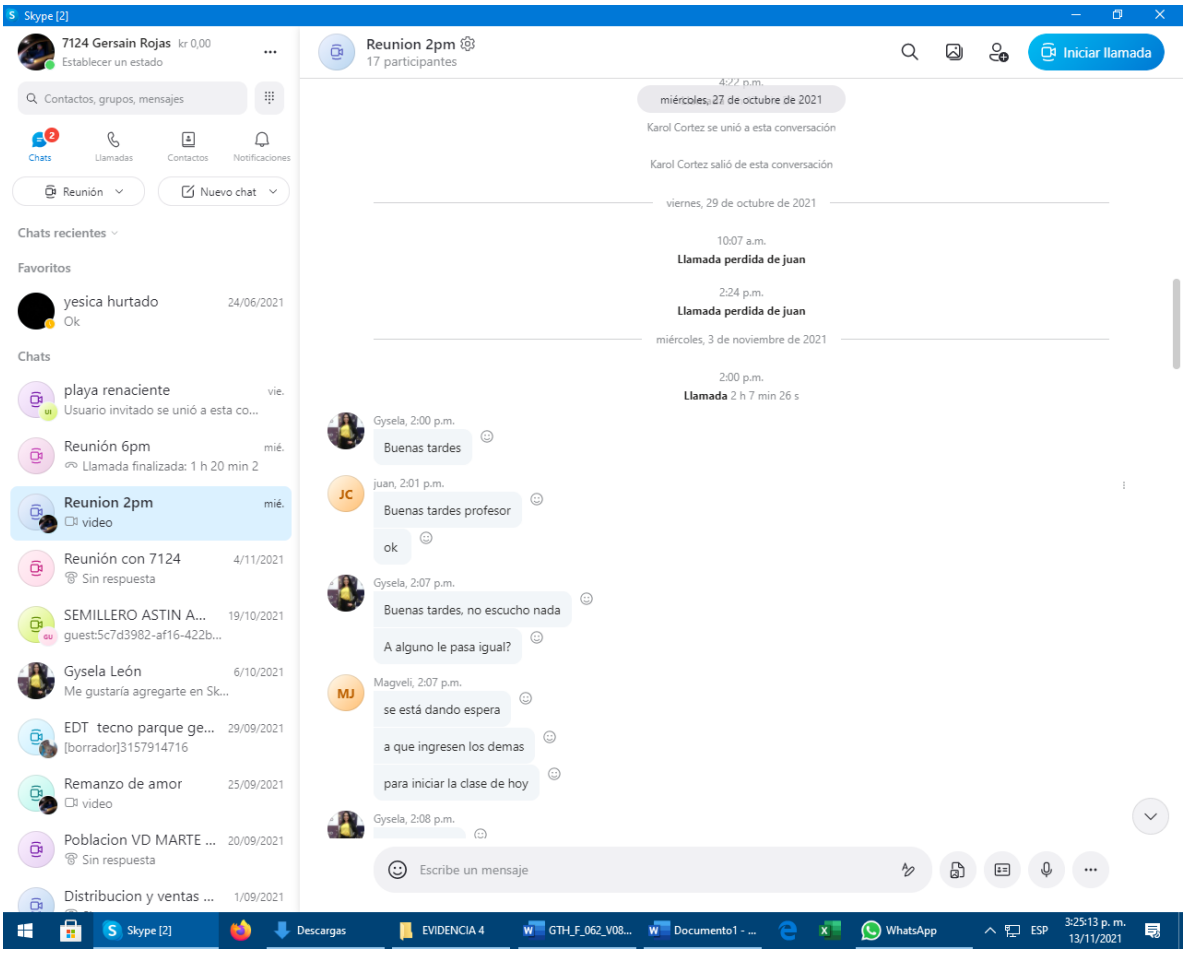
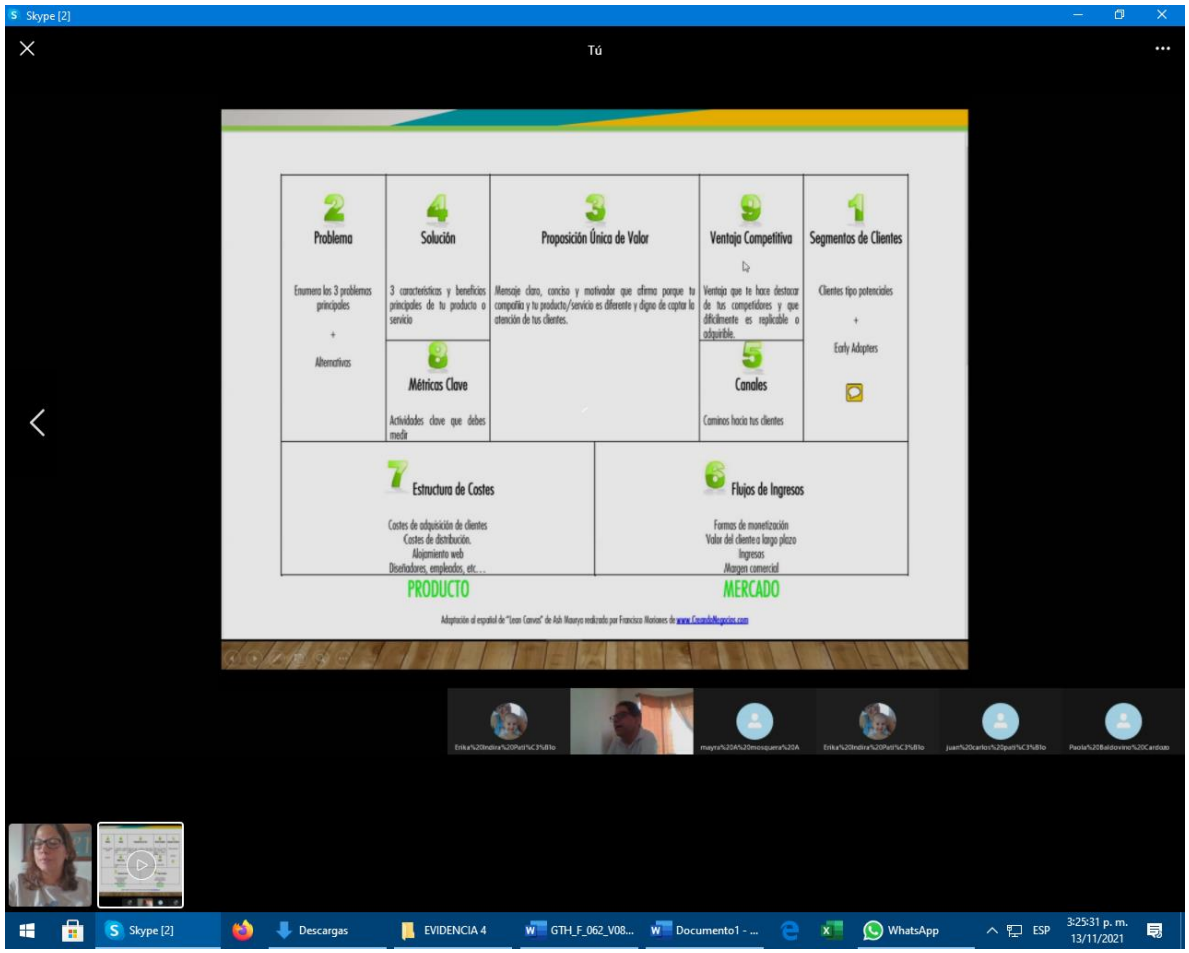

Skype [2]
7124 Gersain Rojas kr 0,00
Establecer un estado
Contactos, grupos, mensajes
Chats
Llamadas
Contactos
Notificaciones
Reunión
Nuevo chat
Chats recientes
Favoritos
yesica hurtado 24/06/2021
Ok
Chats
playa renaciente vie.
Usuario invitado se unió a esta co...
Reunión 6pm mié.
Llamada finalizada: 1 h 20 min 2
Reunion 2pm mié.
video
Reunión con 7124 4/11/2021
Sin respuesta
SEMILLERO ASTIN A... 19/10/2021
guest:5c7d3982-af16-422b...
Gysela León 6/10/2021
Me gustaría agregarte en Sk...
EDT tecno parque ge... 29/09/2021
[borrador]3157914716
Remanzo de amor 25/09/2021
video
Poblacion VD MARTE ... 20/09/2021
Sin respuesta
Distribucion y ventas ... 1/09/2021
Reunion 2pm
17 participantes
Iniciar llamada
Plan de Marketing par...
48,4 KB
MS Word
Descargar
Google Forms - create and analyze surveys, for free.
Create a new survey on your own or with others at the same time. Choose from a variety of survey types
https://forms.gle
3157914716
4:04 p.m.
Llamada finalizada 2 h 2 min 10 s
4:05 p.m.
Las grabaciones están disponibles durante 30 días
Escribe un mensaje
Skype [2]
Descargas
EVIDENCIA 4
GTH_F_062_V08...
Documento1 - ...
WhatsApp
ESP
3:23:53 p. m.
13/11/2021

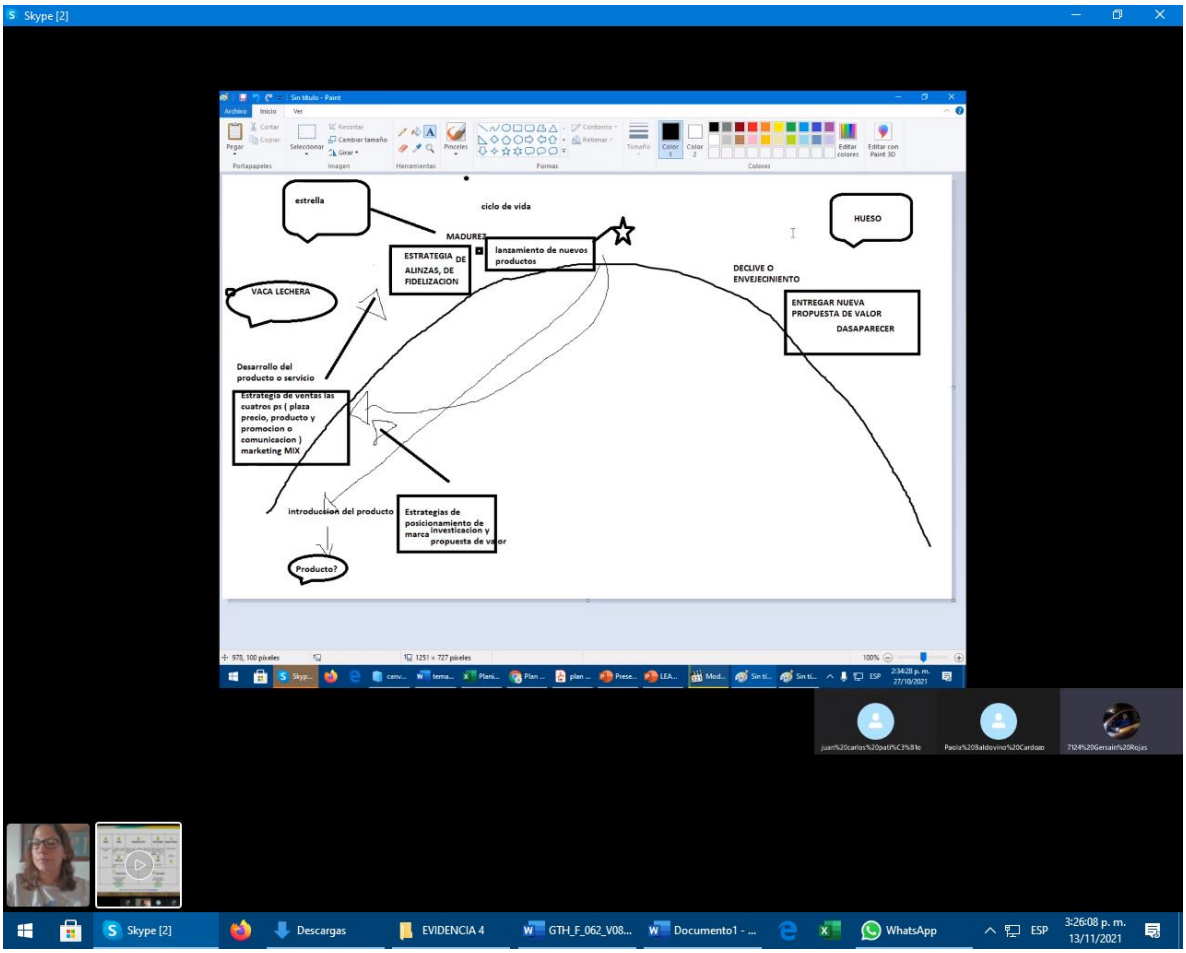

Skype [2]
7124 Gersain Rojas kr 0,00
Establecer un estado
Contactos, grupos, mensajes
Chats
Llamadas
Contactos
Notificaciones
Reunión
Nuevo chat
Chats recientes
Favoritos
yesica hurtado 24/06/2021
Ok
Chats
playa renaciente vie.
Usuario invitado se unió a esta co...
Reunión 6pm mié.
Llamada finalizada: 1 h 20 min 2
Reunion 2pm mié.
video
Reunión con 7124 4/11/2021
Sin respuesta
SEMILLERO ASTIN A... 19/10/2021
guest:5c7d3982-af16-422b...
Gysela León 6/10/2021
Me gustaría agregarte en Sk...
EDT tecno parque ge... 29/09/2021
[borrador]3157914716
Remanzo de amor 25/09/2021
video
Poblacion VD MARTE ... 20/09/2021
Sin respuesta
Distribucion y ventas ... 1/09/2021
Reunion 2pm
17 participantes
Iniciar llamada
miércoles
1:58 p.m.
Llamada 2 h 2 min 10 s
juan, 1:58 p.m.
Buenas tardes profesor
2:02 p.m.
Buenas tardes
juan, 2:20 p.m.
ok
juan, 2:30 p.m.
ok
el descuento del IVA eso es cierto profesor
juan, 2:41 p.m.
clases sociales
En este momento Coca-cola compro a Big-kola
ok
juan, 2:52 p.m.
ok
juan, 2:57 p.m.
ok profesor
juan, 3:07 p.m.
si se escucha
juan, 3:32 p.m.
Escribe un mensaje
Skype [2]
Descargas
EVIDENCIA 4
GTH_F_062_V08...
Documento1 - ...
WhatsApp
ESP
3:24:08 p. m.
13/11/2021

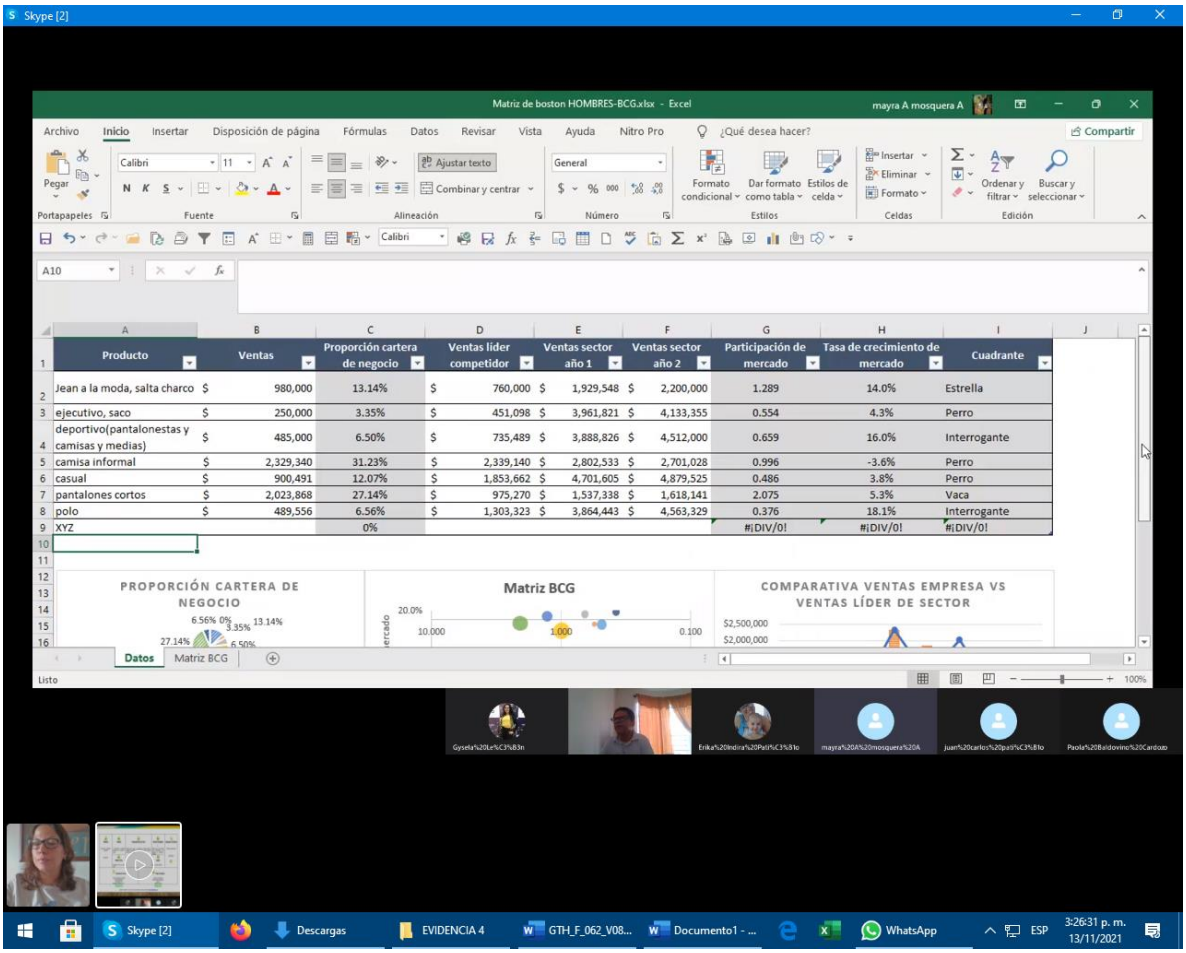

Skype [2]
Plan de Marketing para 2022 ¡¡CREA TU COPIA!! - Word
Plan de Marketing
2022
[Nombre de la empresa]
Introducción 3
Principales objetivos de la empresa 2022 3
Erika Indira Patiño
Paola Baldovino Cardozo
Magvell%20JZ
juan carlos patiño
Paola Baldovino Cardozo
7324 Gersain Rojas
Skype [2]
Descargas
EVIDENCIA 4
GTH_F_062_V08...
Documento1 - ...
WhatsApp
ESP
3:24:26 p. m.
13/11/2021


Skype [2]
Tú
Skype [2]
Descargas
EVIDENCIA 4
GTH_F_062_V08...
Documento1 - ...
WhatsApp
ESP
3:24:43 p. m.
13/11/2021


Skype [2]
7124 Gersain Rojas kr 0,00
Establecer un estado
Contactos, grupos, mensajes
Chats
Llamadas
Contactos
Notificaciones
Reunión
Nuevo chat
Chats recientes
Favoritos
yesica hurtado 24/06/2021
Ok
Chats
playa renaciente vie.
Usuario invitado se unió a esta co...
Reunión 6pm mié.
Llamada finalizada: 1 h 20 min 2
Reunion 2pm mié.
video
Reunión con 7124 4/11/2021
Sin respuesta
SEMILLERO ASTIN A... 19/10/2021
guest:5c7d3982-af16-422b...
Gysela León 6/10/2021
Me gustaría agregarte en Sk...
EDT tecno parque ge... 29/09/2021
[borrador]3157914716
Remanzo de amor 25/09/2021
video
Poblacion VD MARTE ... 20/09/2021
Sin respuesta
Distribucion y ventas ... 1/09/2021
Reunion 2pm
17 participantes
Iniciar llamada
4:22 p.m.
miércoles, 27 de octubre de 2021
Karol Cortez se unió a esta conversación
Karol Cortez salió de esta conversación
viernes, 29 de octubre de 2021
10:07 a.m.
Llamada perdida de juan
2:24 p.m.
Llamada perdida de juan
miércoles, 3 de noviembre de 2021
2:00 p.m.
Llamada 2 h 7 min 26 s
Gysela, 2:00 p.m.
Buenas tardes
juan, 2:01 p.m.
Buenas tardes profesor
ok
Gysela, 2:07 p.m.
Buenas tardes, no escucho nada
A alguno le pasa igual?
Magveli, 2:07 p.m.
se está dando espera
a que ingresen los demas
para iniciar la clase de hoy
Gysela, 2:08 p.m.
Escribe un mensaje
Skype [2]
Descargas
EVIDENCIA 4
GTH_F_062_V08...
Documento1 - ...
WhatsApp
ESP
3:25:13 p. m.
13/11/2021


Skype [2]
Tú
2
Problema
Enumera los 3 problemas principales
+
Alternativas
4
Solución
3 características y beneficios principales de tu producto o servicio
8
Métricas Clave
Actividades clave que debes medir
3
Proposición Única de Valor
Mensaje claro, conciso y motivador que afirma porque tu compañía y tu producto/servicio es diferente y digno de captar la atención de tus clientes.
9
Ventaja Competitiva
Ventaja que te hace destacar de tus competidores y que difícilmente es replicable o adquirible.
5
Canales
Caminos hacia tus clientes
1
Segmentos de Clientes
Clientes tipo potenciales
+
Early Adopters
7
Estructura de Costes
Costes de adquisición de clientes
Costes de distribución.
Alojamiento web
Diseñadores, empleados, etc…
6
Flujos de Ingresos
Formas de monetización
Valor del cliente a largo plazo
Ingresos
Margen comercial
PRODUCTO
MERCADO
Adaptación al español de "Lean Canvas" de Ash Maurya realizada por Francisco Morisones de www.CreandoNegocios.com
Descargas
EVIDENCIA 4
GTH_F_062_V08...
Documento1 - ...
WhatsApp
ESP
3:25:31 p. m.
13/11/2021


Skype [2]
Sin título - Paint
estrella
ciclo de vida
HUESO
MADUREZ
ESTRATEGIA DE ALINZAS, DE FIDELIZACION
lanzamiento de nuevos productos
DECLIVE O ENVEJECINIENTO
VACA LECHERA
ENTREGAR NUEVA PROPUESTA DE VALOR
DASAPARECER
Desarrollo del producto o servicio
Estrategia de ventas las cuatros ps (plaza precio, producto y promocion o comunicacion) marketing MIX
introduccion del producto
Estrategias de posicionamiento de marca investicacion y propuesta de valor
Producto?
Descargas
EVIDENCIA 4
GTH_F_062_V08...
Documento1 - ...
WhatsApp
ESP
3:26:08 p. m.
13/11/2021


Skype [2]
Matriz de boston HOMBRES-BCG.xlsx - Excel
mayra A mosquera A
Archivo Inicio Insertar Disposición de página Fórmulas Datos Revisar Vista Ayuda Nitro Pro ¿Qué desea hacer?
Compartir
Producto | Ventas | Proporción cartera de negocio | Ventas líder competidor | Ventas sector año 1 | Ventas sector año 2 | Participación de mercado | Tasa de crecimiento de mercado | Cuadrante
Jean a la moda, salta charco $ 980,000 13.14% $ 760,000 $ 1,929,548 $ 2,200,000 1.289 14.0% Estrella
ejecutivo, saco $ 250,000 3.35% $ 451,098 $ 3,961,821 $ 4,133,355 0.554 4.3% Perro
deportivo(pantalonestas y camisas y medias) $ 485,000 6.50% $ 735,489 $ 3,888,826 $ 4,512,000 0.659 16.0% Interrogante
camisa informal $ 2,329,340 31.23% $ 2,339,140 $ 2,802,533 $ 2,701,028 0.996 -3.6% Perro
casual $ 900,491 12.07% $ 1,853,662 $ 4,701,605 $ 4,879,525 0.486 3.8% Perro
pantalones cortos $ 2,023,868 27.14% $ 975,270 $ 1,537,338 $ 1,618,141 2.075 5.3% Vaca
polo $ 489,556 6.56% $ 1,303,323 $ 3,864,443 $ 4,563,329 0.376 18.1% Interrogante
XYZ 0% #¡DIV/0! #¡DIV/0! #¡DIV/0!
PROPORCIÓN CARTERA DE NEGOCIO
6.56% 0% 3.35% 13.14% 27.14% 6.50%
Matriz BCG
20.0% 10.000 1.000 0.100
COMPARATIVA VENTAS EMPRESA VS VENTAS LÍDER DE SECTOR
$2,500,000 $2,000,000
Datos Matriz BCG
Listo
Descargas EVIDENCIA 4 GTH_F_062_V08... Documento1 - ... WhatsApp ESP 3:26:31 p. m. 13/11/2021